

“Os Novos Desafios da Área
Comercial”

AULA ABERTA

12-11-2020 / 10:30 -12:30 / Online

CTESP VNC 2º ano– Unidade Curricular de Técnicas de Venda e Unidade Curricular de Marketing e Comunicação

<https://us02web.zoom.us/j/89480846892?pwd=REtSMGRKK1d2RE1tT3dHK2hIT3NZZz09>

ORADOR

Ernesto Curado

SALES MANAGER MEIGAL S.A

RESUMO

A área comercial vive novos desafios, num mercado cada vez mais global, onde em simultâneo as TI se impõem de uma forma exponencial.

O novo contexto de pandemia apresentou-se como mais um desafio em vários setores, nomeadamente no setor alimentar.

Enfrentar este novo paradigma e convertê-lo em oportunidades é a grande meta de um profissional de sucesso na área de vendas.

A Meigal S.A atua na área da distribuição de produtos alimentares, contando com 10 entrepostos espalhados de norte a Sul do país. Está ainda presente em Espanha e na capital francesa.

REFERÊNCIA BIOGRAFICA

Licenciado em Gestão de Marketing, conta com uma vasta experiência na área comercial, nomeadamente, mais de 15 anos na gestão de equipa de vendas na distribuição de produtos alimentares.

. Durante 10 anos foi gestor da equipa de vendas na Lusiaves S.A

. Desde 2015 ao momento ocupa o cargo de gestor da equipa de vendas na Meigal S.A., empresa pertencente ao Grupo Lusiaves.



POLITÉCNICO DE LEIRIA

ESCOLA SUPERIOR
DE TECNOLOGIA E GESTÃO

WWW.ESTG.IPLEIRIA.PT | FACEBOOK ESTGLeiria